

A travers la Coopération Nord-Sud, comment mieux vendre son organisation (société, ONG, etc.) à l'heure de la mondialisation ?

VILLAGE SUISSE ONG et VENT'ASTIC SA vous proposent la solution :

L'ANTI-TECHNIQUE® de Francine Bielawski

Une formation d'une journée sur le thème de

L'ANTI-TECHNIQUE® ET LA VENTE

- BUT:** Faire participer activement les sociétés privées aux activités des Nations Unies et de ses organisations affiliées, et rendre concret le 2^e objectif du Millénaire :
1. Education et Formation pour tous
 2. Partenariat pour le Développement
- CONTENU:** La découverte de l'Anti-technique®, appliquée dans le sens de favoriser des affaires « à visage humain ».
Chacune des sessions tiendra compte du contenu des conférences de la CNUCED.
Un programme détaillé parviendra aux participants avec la confirmation d'inscription.
- PARTICIPANTS:** Membres des ONGs/Société civile, personnel des organisations internationales (francophonie), Missions permanentes à Genève, sociétés privées, et toute personne souhaitant être plus performante dans l'art de savoir « se vendre » en mettant « l'Humain au centre ».
- DATES:** 19 mars 2009 – 12 mai 2009 – 13 octobre 2009, de 8h 30 à 17 h 30
- PRIX:** CHF 570.– la journée (y compris repas, pauses, support de cours et certificat)
Une remise de 10% sera accordée si l'inscription parvient à Village suisse ONG ou à Vent'astic au plus tard 10 jours avant la date du cours, soit CHF 513.–
- LIEU:** Restaurant La Petit Vendée – Chemin de la Vendée 28 – 1213 Petit-Lancy/Ge

Le nombre de participants étant limité à 10 personnes maximum, inscrivez-vous rapidement chez

Village suisse ONG
Ch. des Palettes – Case postale 820
1212 Genève/Lancy

Vent'astic SA
Ch. de l'Hôpital 2
1029 Villars-Sainte-Croix